Antes de contratar seu site.

Um roteiro para transformar dúvidas em perguntas claras e comparar o que cada proposta realmente entrega.

Seu negócio

Principal objetivo do site

Marque apenas o que ficou claro por escrito. O item em branco vira uma pergunta para a próxima conversa.

- [ ] **A necessidade está definida**

  Sei o que o visitante precisa entender e fazer ao acessar o site.

- [ ] **Páginas e funcionalidades estão descritas**

  Tenho uma lista das entregas e sei o que não está incluído no projeto.

- [ ] **Os responsáveis pelo conteúdo estão combinados**

  Está claro quem prepara textos, fotos, revisões e aprovações profissionais.

- [ ] **As integrações necessárias foram avaliadas**

  Contato, agendamento, pagamento ou outros sistemas estão previstos quando necessários.

- [ ] **Prazos e ajustes estão combinados**

  Conheço as etapas, as dependências dos meus materiais e como tratar pedidos adicionais.

- [ ] **A entrega inclui conferências de funcionamento**

  Sei quais testes serão feitos em links, formulários, navegação e uso no celular.

O que ainda preciso perguntar sobre o escopo?

Depois da publicação, como fica?

Combine responsabilidades antes de fechar. Domínio, hospedagem, licenças e suporte podem ter cobranças e prazos diferentes.

- [ ] **Titularidade do domínio esclarecida**

  Sei em qual conta o endereço será registrado e quem é responsável pela renovação.

- [ ] **Acessos e permissões definidos**

  Está combinado quais contas e acessos recebo, incluindo painel e serviços contratados.

- [ ] **Custos recorrentes discriminados**

  Conheço renovações de hospedagem, licenças, ferramentas e serviços externos.

- [ ] **Atualização de conteúdo combinada**

  Sei o que consigo editar e se haverá orientação para usar o painel.

- [ ] **Cuidado técnico explicado**

  Entendo quem cuida de atualizações, backups e eventuais problemas, quando contratados.

- [ ] **Suporte e continuidade definidos**

  Conheço o canal de contato, o que está incluso e como funciona uma troca de fornecedor.

Dúvidas sobre acessos, cobranças e continuidade

Use o checklist como apoio à conversa e ao escopo da proposta. Uma marcação não representa certificação, avaliação jurídica ou garantia de resultado.

Compare as entregas.

Preencha o que cada proposta oferece. Quando a informação não estiver clara, anote a pergunta em vez de presumir uma inclusão.

Critério	Profissional / proposta A	Profissional / proposta B
Investimento inicial		
Custos recorrentes		
Textos e imagens		
Funcionalidades		
Revisões e ajustes		
Prazo e dependências		
Acessos e licenças		
Suporte e cuidado		

O que pesa mais na minha decisão? O que falta confirmar?

Próximo passo: volte às dúvidas das páginas anteriores e peça os esclarecimentos por escrito. Compare escopos equivalentes antes de decidir pelo valor final.